

Veilig, net én snel kabelmanagement met ValkCableCare

- ⚡ Divers aanbod in draadgoten, deksels tussenschotten en toebehoren
- 🔗 Snel en eenvoudig met elkaar te verbinden
- 🏠 Veilige, betrouwbare systemen die eenvoudig te monteren zijn
- 🔄 Optimale integratie met Van der Valk Solar Systems PV-systemen



Solar carport en zonnedak bij EDGE Amsterdam West (1,28 megawattpiek totaal)

Bart Doornbos van SolarPartners:

‘We werken veilig of we werken niet’

SolarPartners uit Naarden heeft gedurende meer dan een decennium zo'n 200.000 zonnepanelen geïnstalleerd in Nederland, met name in middelgrote zakelijke dakprojecten. Inmiddels zet het bedrijf ook vol in op de realisatie van solar carports. ‘We zien de vraag naar deze systemen momenteel exploderen’, aldus oprichter en eigenaar Bart Doornbos. ‘Vreemd is dat niet; in de huidige marktomstandigheden verdienen je een basaal model gemiddeld binnen 4 jaar terug, terwijl je direct geld op je energierekening bespaart.’

Italië was een van de eerste Europese landen die zonne-energie omarmden en ondersteunden met subsidies. Toen Doornbos er in 2008 aan de slag ging als vastgoeddirecteur van Schiphol in Milaan, was de sector dan ook al op stoom. Hij werd overspoeld door partijen die 4 loodsen van 10.000 vierkante meter op luchthaven Malpensa wilden voorzien van zonnepanelen. De nieuwsgierigheid die dat in hem wakker maakte, leidde tot het oprichten van SolarPartners. ‘Ik had 2 jonge kinderen, dan ga je toch bewuster nadenken over de wereld van de toekomst. Ik zag dat zonne-energie daar een heel positieve bijdrage aan kon leveren, dat het snel kon gaan en dat er geld te verdienen was. In Nederland was de markt nog niet los. Vele mensen vertelden me dat het nooit wat zou worden met pv in Nederland. In 2011 gooide ik echter het roer om.’

‘We willen nu al doen wat over enkele jaren normaal is’

Handen gelicht

Doornbos startte SolarPartners vanuit zijn zolderkamer. Hij bouwde een website. Toen die niet genoeg leads genereerde, kocht hij die. De volgende stap was zelf installeren. In 2015 volgde verbreding naar de zakelijke markt. 5 jaar later had SolarPartners al 40 megawattpiek aan zonnepanelen geïnstalleerd. De zaken gingen goed, er moest echter een keuze worden gemaakt. Doornbos: ‘Residentieële systemen vormden nog maar 10 procent van onze werkzaamheden, ze waren goed voor slechts 5 procent van onze marge. We besloten tot focus op de zakelijke markt, temeer omdat we daar het best tot ons recht komen. Zo wordt bij het installeren van systemen voor par-

ticulieren op grote schaal de hand gelicht met veiligheid, met name wat betreft werken op het dak. Bij ons staat dat juist centraal. We doen het veilig of we doen het niet. We zijn VCA**-gecertificeerd en maken een Veiligheid, Gezondheid en Milieuplan (VGM) voor ieder project.’

Direct schakelen

SolarPartners richt zich op zonnedaken van 50 tot 5.000 zonnepanelen, in de praktijk bestaat het grootste deel uit 200 tot 1.000 zonnepanelen. Hoe onderscheidt het bedrijf zich in dat marktsegment? Doornbos vat de aanpak samen met ‘alle zorgen uit handen nemen, zowel aan de DC- als AC-kant, en first time right’. ‘Wij bereiden alle details tot in de puntjes voor, het technisch ontwerp, de afvalstromen, logistieke aspecten... Als je een strak plan hebt en exact weet wat er gaat gebeuren, dan kost de installatie weinig tijd, realiseer je kwaliteit en ▶

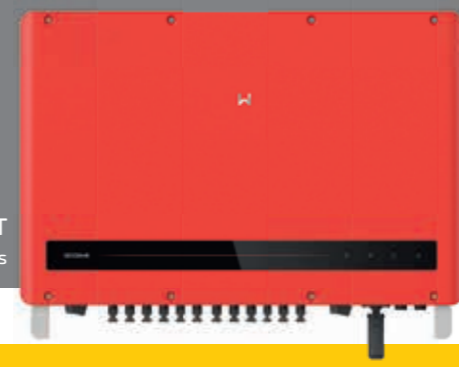
- + Krannich Solar al meer dan 25 jaar dé solar groothandel
- + Breed merkenportfolio
- + Altijd een passende oplossing



www.shop.krannich-solar.com



GW 60KS-MT
300 mA RCD compatibel



GW 100K-HT
3-fase | 10 MPPTs



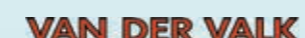
Commerciële omvormers op voorraad? Natuurlijk Krannich!

- + 3-fase string omvormers mét AFCI functie
- + GoodWe 60KS-MT & 100K-HT zijn beschikbaar voor levering in Q1 2023
- + Op tijd besteld is op tijd in huis.



MAAK KENNIS MET ONZE TOPMERKEN

Als koploper in de Europese markt verzorgt PVO International de inkoop van topkwaliteit zonnepanelen, omvormers, batterijen, laadpalen, kabels en montagemateriaal. Grote volumes zijn leverbaar tegen gunstige voorwaarden. Wij regelen het volledige inkoopproces inclusief logistieke oplossingen. Onze partners kunnen rekenen op onze uitstekende operationele service. Samen met u maken wij uw solarprojecten succesvol.



Power to change the world.

Bezoek onze website pvo-int.com of bel ons op +31 (0)85 78 20 055

kun je direct schakelen wanneer zaken niet lopen zoals voorgenomen.'

Volop ruimte

De Nederlandse markt voor mega-zonnedaken heeft een enorme vlucht genomen. Dit is het domein van de grote epc-contractors en ontwikkelaars, die de krenten inmiddels grotendeels uit de pap hebben gehaald. In het segment van kleinere daken hangt de vlag er anders bij. Dat potentieel is nog lang niet benut. Volgens Doornbos komt daar nu snel verandering in, met name door de energiecrisis. Waar het nut van een pv-installatie eerder wel gezien werd, maar niet tot actie werd overgegaan, is de vraag nu exponentieel toegenomen. 'We krijgen vaak schrijnende verhalen te horen', vertelt Doornbos. 'Ondernemers zien alles wat ze hebben opgebouwd voor hun ogen verdampen, omdat ze hun energierekening niet meer kunnen betalen. Zonnepanelen kunnen hen eenvoudig en snel verlichting bieden. Maar wij kunnen ze natuurlijk niet acuut helpen. We zitten nu al vol tot in het tweede kwartaal van 2023. Goede mensen zijn moeilijk te vinden. Daarnaast werkt het tekort aan materialen tegen. Wie had ooit gedacht dat er schaarste aan dak-haken zou zijn? De levering van omvor-

mers wordt volgend jaar nog problematischer, hoor ik van mijn leveranciers.'

Kanteling

Doornbos bood in al 2012 een solar carport aan. Daarmee was hij de markt te ver vooruit, hij verkocht er slechts 1, en wel voor 2 parkeerplaatsen. Inmiddels staan de zaken er anders voor. Een gemiddeld zonnedak verdient zich volgens hem in de huidige marktomstandigheden in 2 jaar terug. Een zonnecarport mag dan ten minste 2 keer zoveel kosten, ook dat is een goede investering. SolarPartners ziet solar carports dan ook als corebusiness en heeft die activiteiten ondergebracht in een aparte afdeling: Solar Parking. 'Ook in dit segment neemt de vraag enorm toe', aldus Doornbos. 'De redenen zijn divers.

SolarPartners in cijfers

2011-2020

Gerealiseerd vermogen residentieel:

15 megawattpiek

Gerealiseerd vermogen zakelijk:

25 megawattpiek

2021

Gerealiseerd vermogen zakelijk:

8 megawattpiek

2022

Gerealiseerd vermogen zakelijk:

10 megawattpiek (schatting)

Totaal geïnstalleerd: 200.000 zonnepanelen, 60 megawattpiek, waarvan 5,4 megawattpiek solar carports

Niet ieder dak is geschikt voor zonnepanelen, dan is het vaak een goed alternatief. Als je dak al vol ligt met zonnepanelen dan kan het een mooie toevoeging zijn. Daarnaast laat zo'n systeem direct zien dat je verduurzaming serieus neemt. '

Batterij en windturbine

Solar Parking biedt diverse opties aan, van basic tot en met elegante, houten constructies met allerhande toevoegingen zoals laadpalen en beveiligingscamera's. Doornbos is echter alweer bezig met de volgende kansen voor zijn bedrijf. Zo duikt hij dieper in de mogelijkheden van het combineren van pv en energieopslag in gezonde businesscases. De eerste zonne-energiesystemen met batterijen zijn reeds verkocht. 'Daarnaast zie ik een grote toekomst voor kleine windturbines vanwege hun complementariteit met zon. De bestaande producten zijn doorgaans nog te duur of slecht, maar dat zal veranderen. Wij willen kennis en ervaring opdoen voordat we daarmee de markt opgaan. Dat doen we onder andere in een experiment met ons eigen zonnedak waarnaast we een batterij en windturbine installeren. We willen, kortom, nu al doen wat over enkele jaren normaal is, omdat dat leuk en onderscheidend is en het de energietransitie helpt.'

